

## **Desde la idea a la integración: una amplia red de socios acompaña a los clientes con su "automatización industrial económica"**

**igus colabora con fabricantes e integradores para seguir ampliando su servicio y gama de productos para una automatización rentable**

**Los productos de "Low Cost Automation" reducen las barreras para iniciarse en la automatización industrial y ayuda especialmente a las pequeñas y medianas empresas a incrementar su competitividad. Para ello, igus, especialista en plásticos para movimiento, ha creado una amplia red de 55 proveedores de robótica y 40 integradores, a los que se suman constantemente nuevos socios.**

Como resultado de los continuos avances e innovaciones de productos, la robótica económica se ha vuelto especialmente interesante para las pequeñas y medianas empresas. La cantidad de propuestas en el mercado va en aumento. Por ejemplo, la gama "Low Cost Automation" dispone de una gran variedad de robots: de brazo articulado, cartesianos, Delta y SCARA, cuya modularidad permite seleccionar y configurar componentes individuales o soluciones completas según el principio «configure su robot o cómprelo configurado». El objetivo es siempre un precio económico y una rápida amortización, posible gracias a las excelentes cualidades de los plásticos de alto rendimiento de igus: están optimizados tribológicamente, son especialmente duraderos, ligeros, rentables de producir y no necesitan lubricación ni mantenimiento.

### **La solución adecuada al menor precio**

En los últimos tres años, igus ha creado una amplia red de colaboradores, que está en constante crecimiento. Como parte del programa de partners de LCA ("Low Cost Automation"), el especialista en plásticos para movimiento trabaja con integradores que aportan a los clientes conocimientos adicionales y experiencia en proyectos con clientes finales y en proyectos conjuntos. Mühlens explica: «Empezamos con siete agentes hace unos dos años, y ahora tenemos casi 100. Con el fin de dirigir a los interesados a integradores competentes en su zona, ampliamos constantemente nuestra red. Juntos,

podemos ofrecer a nuestros clientes una amplia gama de soluciones de automatización centrándonos en las solicitudes con un volumen total de inversión inferior a 45.000 euros. Trabajamos con nuestros clientes para seleccionar al integrador ideal para la aplicación, con el fin de encontrar la solución más adecuada y rentable». Los servicios típicos incluyen la integración de un sistema de control en máquinas existentes, la configuración y puesta en marcha de robots, la evaluación de medidas de seguridad o, si no se dispone de los medios, proporcionar la posibilidad de ensamblar las máquinas *in situ*.

### **Conozca y pruebe la "Low Cost Automation" *in situ***

Al igual que igus, muchos integradores han establecido una zona de pruebas para clientes, de modo que los usuarios pueden testear en directo la Low Cost Automation de igus. «No hay nada más convincente que poder experimentar *in situ* la programación de robots o la adaptación de pinzas en tan solo 30 minutos. Por eso tenemos más de 30 visitas de clientes a la semana solo en Colonia», afirma Mühlens. La diversidad de áreas de pruebas es amplia: desde una célula robotizada Delta en ITQ GmbH, en Garching, cerca de Múnich, hasta un área de 150 metros cuadrados con cuatro robots y robots cartesianos en Provitec, cerca de Heilbronn, pasando por un área de pruebas para clientes de 1.400 metros cuadrados en Truphysics, en Stuttgart, con 300 metros cuadrados de espacio solo para productos igus. Con la gira "Low Cost Automation", igus colabora con los partners integradores para organizar eventos o visitar a los clientes directamente en sus instalaciones. «Ya hemos organizado exposiciones itinerantes en Alemania, Dinamarca, Suecia, Finlandia, Polonia, Bélgica, Francia, Suiza y los Países Bajos, que han atraído a unos 3.500 visitantes. El objetivo de la gira es automatizar siempre directamente *in situ*», afirma Mühlens.

### **Marketplace online RBTX: los nuevos partners añaden nuevos productos a la gama**

Desde 2019, los usuarios también tienen acceso al marketplace RBTX de igus, una plataforma online que pone en contacto a usuarios y fabricantes de robótica económica. Alexander Mühlens afirma: «En RBTX.com, los interesados pueden encontrar actualmente componentes compatibles de un total de 78 colaboradores. El *marketplace* cuenta actualmente con 100 aplicaciones de bajo coste con listas de piezas y compatibilidad de hardware y software para

una mayor transparencia de precios. Como una plataforma abierta que es, siempre estamos interesados en nuevos colaboradores para cumplir con la misión de robótica de bajo coste, de modo que, en última instancia, podamos ofrecer a los interesados soluciones aún más específicas para su aplicación». Los partners se benefician de un nuevo canal de ventas digital, y pueden ampliar su base de clientes y abrir nuevos mercados. El *marketplace* proporciona ventajas a todos.

### Imágenes:



### Imagen PM7322-1

Fabricantes de robots, proveedores de componentes e integradores: la combinación de estos tres grupos de profesionales permite crear una solución de automatización de bajo coste adaptada al cliente con una amortización de 3 a 12 meses. (Fuente: igus GmbH)



**Imagen PM7322-2**

Compruebe antes de invertir: Gracias a las zonas de pruebas para clientes, los interesados pueden averiguar con qué rapidez y facilidad funciona la programación de los robots antes de invertir en ellos, poniendo a prueba su posible aplicación de "Low Cost Automation". (Fuente: igus GmbH)

### CONTACTO:

Genoveva de Ros  
Content Manager

Alexa Heinzelmann  
Head of International Marketing

igus® S.L.U.  
Crta./ Llobatona, 6  
Polígono Noi del Sucre  
08840 Viladecans – Barcelona  
Tel. 935 148 175  
Fax 936 473 951  
[gderos@igus.net](mailto:gderos@igus.net)

igus® GmbH  
Spicher Str. 1a  
51147 Cologne  
Tel. 02203 / 9649-7273  
[aheinzelmann@igus.net](mailto:aheinzelmann@igus.net)  
[www.igus.eu/press](http://www.igus.eu/press)

### SOBRE IGUS:

igus GmbH desarrolla y produce los motion plastics, plásticos de alto rendimiento libres de lubricación que mejoran la tecnología y reducen los costes de las aplicaciones móviles. Se trata de una empresa líder mundial en cadenas portacables, cables altamente flexibles, cojinetes lineales y de fricción y conjuntos de tuerca y husillo fabricados en polímeros optimizados. La compañía familiar con sede en Colonia, Alemania, está presente en 31 países y cuenta con más de 4.900 trabajadores en todo el mundo. En 2021, igus generó una facturación de 961 millones de euros. Las investigaciones realizadas en el mayor laboratorio de pruebas del sector permiten desarrollar innovaciones constantemente y ofrecer más seguridad a los usuarios. Hay un total de 234.000 artículos disponibles en *stock* con vida útil calculable online. En los últimos años, la empresa se ha expandido mediante la creación de nuevas unidades de negocio como, por ejemplo, la plataforma RBTx de componentes robóticos para rodamientos de bolas, accionamientos para robots e impresión 3D o los smart plastics para la Industria 4.0. Entre sus inversiones ambientales más importantes se encuentra el programa «*change*», que hace posible el reciclaje de las cadenas portacables, y la colaboración con una empresa que produce petróleo a partir de residuos plásticos.

Los términos "igus", "Apiro", "chainflex", "CFRIP", "conprotect", "CTD", "drygear", "drylin", "dry-tech", "dryspin", "easy chain", "e-chain", "e-chain-systems", "e-ketten", "e-kettensysteme", "e-skin", "e-spool", "flizz", "ibow", "igear", "iglidur", "igubal", "kineKIT", "manus", "motion plastics", "print2mold", "pikchain", "plastics for longer life", "readychain", "readycable", "ReBeL", "speedigus", "tribofilament", "triflex", "robolink", "xirodur", y "xiros" son marcas legalmente protegidas en la República Federal de Alemania y en otros países en el caso que proceda.